

PLAN DE VENTAS



CUMPLIMIENTO DEL PLAN DE VENTAS DIAF		
SEGMENTO		OBSERVACIONES
1. Aviación privada y Comercial Contratado: \$719.882,62 Planificado: \$ 651.499,00		Se alcanzó el 110%.
2. Aviación Militar y Estatal. Contratado: \$ 837.115,66 Planificado: \$ 387.284,00		Se alcanzó el 216%.
3. Aviación menor Contratado: \$324.326,84 Planificado: \$ 438.824,66		Se alcanzó el 74%.
4. DIAF MATRIZ Aprovisionamiento y Proyectos Especiales. Contratado: \$ 3.859.528,25 Planificado: \$ 3.634.100,00		Se alcanzó el 106%.
5. TOTAL DIAF Contratado: \$ 5.740.853,48 Planificado para reestructuración: \$ 5.111.707,66		Se alcanzó el 112 % de lo planificado en el plan de ventas reestructurado del 2022.



GESTIÓN COMERCIAL



<p>5. TOTAL DIAF</p> <p>Contratado: \$ 5.740.853,48 Planificado para reestructuración: \$ 5.111.707,66</p>	 <p>112%</p>	<p>Se alcanzó el 112 % de lo planificado en el plan de ventas reestructurado del 2022.</p>
---	---	--

- Facturación de \$5.740.853,48 en el año 2022, que es 4,11 veces mayor a la del año 2021.
- El plan de ventas 2022, alcanzó un 112% de lo planificado, debido a que se ha mantenido y expandido la cartera de clientes, en todos los segmentos.
- El taller de reparación de aeronaves Beechcraft King Air en Ecuador permitió aprovechar el talento humano nacional, ahorrar salida de divisas al país y contribuir al desarrollo local de la industria.
- La DIAF se mantiene calificado como proveedor para Bienes Estratégicos en el Ministerio de Defensa Nacional.

